

Seit 1985 erfolgreich unterwegs und kein bisschen müde! Die Wünsche der internationalen Kundschaft stellt immer wieder neue Anforderungen an Innovationskraft und Flexibilität meines Kunden. Mit mobilen und zuverlässigen Soft- und Hardwarelösungen steigert das erfolgreiche Unternehmen die Effizienz entlang der ganzen Supply Chain in Lagerlogistik und Transport im Einzel- und Grosshandel. Die Auftragsbücher sind voll, spannende Projekte bei Kunden aus Handel, Healthcare & Medical, Industrie und Transport warten auf Sie! Wir möchten das Team in Zürich - Seebach mit einem proaktiven

### **Key Account Manager mit Logistik Know-how (m/w), 100%**

ergänzen. Mit Ihrer Erfahrung aus der Logistik verstehen Sie es, Ihre Kundschaft in Supply Chain Management Projekten professionell und partnerschaftlich zu unterstützen und zu beraten. Ihre vielseitigen Aufgaben im Überblick:

#### **Ihre Aufgaben**

- Betreuen bestehender und gezielte Akquisition neuer Kunden
- Erarbeiten von Grobkonzepten (Leitung von Projekten bei neuen und bestehenden Kunden (Fokus auf Intralogistik und Warehouse-Lösungen sowie Verkauf und Neueinführung von logistischen IT-Komponenten)
- Teilnahme an Messen, Informationsveranstaltungen und Events, in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing

#### **Ihr Talent**

- Idealerweise Erfahrung als Logistikleiter und/oder Projektleiter in der Intralogistik
- Erfahrung in der Logistikoptimierung und/oder Einführung von Logistik-IT-Lösungen
- Mindestens Weiterbildung zum eidg. Dipl. Logistikleiter (oder Logistiker FH / HF)
- Sie sind der geborene Berater, der auch über viel Verkaufstalent verfügt und dieses bereits erfolgreich und Beweis stellen konnte
- Ihre Muttersprache ist Deutsch und Sie unterhalten sich fliessend in Englisch Französisch ist nicht zwingend, aber von Vorteil
- Sehr gute IT-Anwenderkenntnisse

Sie erwartet ein spannendes Umfeld in der Technologiebranche, wo bewusst Interdisziplinarität und persönliche Weiterentwicklung der Mitarbeiter gefördert wird.

Interessiert? Dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an Tanja Graf, [tanja@noonconsulting.ch](mailto:tanja@noonconsulting.ch). Gerne beantworte ich Ihre Fragen unter 079 279 98 48. Ich freue mich auf Sie! Gespräche und Meetings führe ich in Ihrer Nähe durch.